VENDEUR(EUSE)

#cohésionsociale

LA COHÉSION SOCIALE RECRUTE

+ DE 10 000 ALTERNANTS

Liens utiles

Générer une fiche de poste
Générer une offre d'emploi
Trouver le métier fait pour moi (Quizz)

Fiches RNCP

Fiche RNCP 13620

Salaire

débutant :
1551 € net

confirmé :
1929 € net

Il/elle réalise le vente de produits (décoration, équipement du foyer, produits alimentaires, vêtements, etc.) auprès d'une clientèle. Il/elle est tenu(e) de respecter des règles particulières selon les produits (par exemple les règles d'hygiène et de sécurité pour les produits alimentaires). Il/elle peut être amené(e) à coordonner une équipe.

Missions principales

- Accueil des clients, présente, informe et conseille les clients sur les choix des produits.
- Opération d'encaissement et comptabilisation des recettes en fin de journée : il/elle encaisse les achats et peut être amené(e) à comptabiliser les recettes à la fin d'une journée de travail.
- Mise en rayon des produits et installation de la surface de vente : il/elle vérifie que les rayons ou les espaces de vente sont bien approvisionnés, il/elle range et dispose les produits selon un emplacement défini et prend soin que l'étiquetage des prix soit visible.
- Suivi des stocks, établissement et suivi des commandes : en fonction des structures, il/elle peut être amené(e) à passer les commandes, réceptionner les commandes et contrôler la conformité des produits livrés, gérer les stocks et réaliser des inventaires.
- Entretien et tenue du lieu de vente : il/elle s'assure que la surface de vente est propre et accueillante.
- Préparation des produits frais (cuisson, coupe, etc.) dans le cadre de la vente de produits alimentaires.
- Contrôle de l'état de conservation des produits périssables.

Compétences requises

SAVOIR-FAIRE
Comprendre des informations
Constater
Mémoriser
Noter des informations
Obtenir des renseignements
Persuader
Renseigner oralement
Travailler au contact du public
Utiliser les quatre opérations
Coordination motrice
Endurance physique
Entretenir
Expliquer oralement
Force
Manipuler avec grande précision…

SAVOIR-ÊTRE
Autonomie
Capacité d'adaptation
Écoute
Sens de l'organisation, priorisation des tâches
Sens de la relation client / usagers

COMPÉTENCES NUMÉRIQUES
Communiquer grâce aux outils numériques

Conditions de travail

Il/elle est en contact avec des clients et différents intervenants (responsable de magasin, fournisseurs, etc.). Il/elle travaille debout et est en mouvement toute la journée. L'activité peut s'exercer en horaires fractionnés. Les conditions de travail varient en fonction de la taille de la structure et du type de produits vendus.

uniformation